

**GÉ
MO**

REJOIGNEZ-NOUS



GÉMO EN CHIFFRES



890
MILLIONS
de chiffre d'affaires
en 2023



2021

30 ANS
DE LA MARQUE



3700
COLLABORATEURS



Plus de

14 000



Gémo habille

1 FRANÇAIS
5 SUR

références de vêtements,
chaussures et accessoires
pour toute la famille.
Disponible en magasin
et sur Gemo.fr



430
MAGASINS
en France
et à l'international

6^e*
ENSEIGNE

de distribution sur le marché
de l'équipement à
la personne en France

*source Kantar panel annuel
Juillet 2022-2023, 6^e en valeur.

PARTENARIAT EN AFFILIATION

UN BUSINESS MODEL UNIQUE

→ UN CONCEPT UNIQUE

- Des "**Family Stores**" de 1 300 m² à 1 800 m² en périphérie. Vêtements, chaussures et accessoires pour toute la famille, réunis sous le même toit.
- Une offre de mode accessible et plus durable
- Un leader incontesté dans la distribution spécialisée :

Plus de 5 millions de clients fidèles

→ UN RÉSEAU DE MAGASINS ÉTABLI :

- Plus de 440 magasins en France et à l'international depuis plus de 30 ans

→ UNE OFFRE MODE COMPLÈTE ET ADAPTABLE POUR TOUTE LA FAMILLE :

- **Prêt-à-porter** homme, femme, enfant (0 -16 ans), maternité et grande taille
- **Chaussures** homme, femme et enfant
- **Maroquinerie et Accessoires** homme, femme et enfant

→ UN PARTENARIAT

- Un contrat de commission affiliation de 7 ans
- Un taux de commission de :
 - 37% du CA HT net pour la part de CA TTC < 1 000 K€
 - 34% du CA HT net pour la part de CA TTC comprise entre 1 001 et 1 250 K€
 - 32% du CA HT net pour la part de CA TTC comprise entre 1 251 et 1 500 K€
 - 29% du CA HT net pour la part de CA TTC comprise entre 1 501 et 1 750 K€
 - 27% du CA HT net pour la part de CA TTC comprise entre 1 751 et 2 000 K€
 - 24% du CA HT net pour la part de CA TTC comprise entre 2 001 et 2 500 K€
 - 20% du CA HT net pour la part de CA TTC > 2 501 K€
- Un droit d'entrée de 15 000 € HT
- Une garantie bancaire à la première demande de 12% du CA HT

→ UN ACCOMPAGNEMENT

- Dès l'étude de votre projet de création de magasin sous l'enseigne GÉMO
- Dans la réalisation de vos plans d'aménagement
- Dans la formation initiale des équipes siège et magasin
- Dès l'ouverture de votre magasin et tout au long de notre collaboration

→ VOS AVANTAGES

- Vous intégrez un réseau notoirement connu
- Vous bénéficiez d'un savoir-faire et de la dynamique de l'enseigne GÉMO
- Vous ne financez pas le stock
- Vous êtes dégagés du poids des invendus et de la charge de travail liée aux achats
- Vous bénéficiez de livraisons chaque semaine et d'une offre produits régulièrement réassortie
- Vous n'avez pas de frais pour la publicité et la communication nationale
- Vous devenez partenaire d'une entreprise familiale française appartenant au Groupe Eram



CONTACTS

Romain RÉVEILLÉ

Directeur Développement France
+33 6 77 19 69 54 - rreveille@gemo.fr

GÉMO